

Sales Engineer

Om stillingen:

Til vores salgsafdeling søger vi en Sales Engineer til at hjælpe os med at sælge vores kvalitetspumper på verdensmarkedet. Vores hovedmarkeder er marine og offshore suppleret med kraft/varme.

Fra vores kontor i Søborg vil du komme til at arbejde selvstændigt med alle salgets faser fra kontakt, behovsafdækning, teknisk afklaring, tilbudsgivning og opfølgning. Teknisk salg er vores styrke, og vi gør meget ud af at finde de rigtige løsninger for vores kunder, og det er derfor vigtigt, at du kan deltage i en relativt teknisk kompliceret dialog med vores kunder. Du vil tillige skulle planlægge salgsindsatser og opfølgning på disse samt være ansvarlig for eget salgsbudget.

Blandt opgaver og ansvar kan vi nævne:

- Behandling og prioritering af kundeforespørgsler
- Teknisk afklaring og valg af de korrekte pumper
- Tilbudsgivning, opfølgning samt ordrebehandling og -afvikling
- Planlægning af salgsindsatser og opfølgning på disse
- Planlægning af salgsfremmende aktiviteter, herunder kundebesøg og messer
- Ansvarlig for eget salgsbudget samt overvågning af salgsdata, markedstrends og kundebehov
- Rejseaktivitet forekommer

Om dig:

Du er ingeniør, maskinmester eller lignende med nogle års erfaring inden for det maritime område eller energiområdet. Du har arbejdet i en salgsfunktion, kender sælgerens værktøjskasse og finder teknisk salg med stor kundekontakt spændende.

Vores mål er at levere kvalitetsprodukter på en sådan måde, at vi bliver vores kunders første valg, hvorfor vi gerne ser, at du er besiddelse af flere af følgende egenskaber:

- Målrettet, omhyggelig og resultatorienteret
- God teknisk indsigt
- Udadvendt og god til kundekontakt
- Godt humør
- Gode samarbejdsevner og fleksibel holdning
- God til engelsk samt gerne yderligere et hovedsprog

Vi kan tilbyde:

- Et spændende og varieret job på en global scene med mange forskellige kulturer
- Et godt arbejdsmiljø i en virksomhed med sjæl og høj moral
- Selvstændige og fleksible arbejdsforhold
- Tværfaglig kontakt
- Gode kolleger
- Løn i henhold til kvalifikationer

Tiltrædelse: Snarest

Vi beder dig sende din ansøgning med tilhørende CV til Dorte Boel-Kjær på dbk@ironpump.dk, så vi har den senest søndag den 12. august 2018. Vi behandler din ansøgning i uge 34 og forventer at afholde samtaler i uge 35

Vi glæder os til at høre fra dig.

IRON Pump A/S
Generatorvej 10
2860 Søborg
44 91 67 88
www.ironpump.com

IRON Pump A/S er en miljøbevidst virksomhed med en moderne og involverende ledelse. Vores ca. 80 medarbejdere skaber i fællesskab og med stort engagement gode resultater. Vi udvikler, producerer og servicerer kundetilpassede vandpumper, primært til den globale maritime industri. Vi er 100% danskejet og har vores hovedkontor og højteknologiske produktionsanlæg i Søborg.